**Контрольная работа «Внешнеторговый контракт»**

**Контрольная работа должна содержать:**

1. Титульный лист с указанием названия работы, группы, фамилии студента и варианта расчета;
2. Задание на Кр с исходными данными своего варианта.
3. Таблицу распределения расходов между покупателем и продавцом на основании заданных «Условий транспортировки по INCOTERMS 2010”.
4. Расчет величины цены контракта на основании заданных индексов составляющих затрат.
5. Схему финансовых взаимоотношений сторон, участвующих в исполнении контракта.
6. Текст внешнеторгового контракта, подготовленного в соответствии с выданным индивидуальным заданием (без приложений).

Объем Кр – не более 20-25 страниц машинописного текста на листах стандартного формата (210х297 мм). Поля страниц: слева 30 мм, справа 10 мм, вверху и внизу по 20 мм. Текст печатается 14 шрифтом.

Страницы Кр нумеруются в порядке натурального ряда, включая титульный лист и последний лист Кр. На титульном листе цифра 1 не ставится, а на следующей за ним странице Кр печатают цифру 2 в правом верхнем углу.

**Задание на контрольную работу**

1. Для составления контракта:
   1. подобрать название российской организации и ее зарубежного контрагента, заключающих между собой внешнеторговый контракт;
   2. в качестве валюты контракта используется доллар США.
   3. в качестве арбитражного суда для четных вариантов использовать Московский международный арбитражный суд, для нечетных вариантов – Стокгольмский арбитражный суд.
   4. выбрать банк поставщика и банк покупателя.
   5. использовать данные в таблице 1 для составления текста внешнеторгового контракта.

Таблица 1

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | B-1 | B-2 | B-3 | B-4 | B-5 | B-6 |
| Товар, направление движения | Металлолом, 500 т, импорт | Подсолнечн. масло, 2000л, импорт | Вино, 1000 бут. 0,5 л, импорт | Цемент, 1000т, экспорт | Кукуруза,  100 т, импорт | Какао-бобы, 20т, экспорт |
| Условия поставки | CPT | FCA | FOB | FAS | CIF | DDP |
| Условия оплаты | Вексель | Банковский перевод | Вексель | Банковский перевод | Чек | Чек |
| Сроки рекламаций и их рассмотрения | 5 дн, 10 дн | 10 дн, 10 дн | 5 дн, 5 дн | 5 дн, 5 дн | 10 дн, 10 дн | 7дн, 7 дн |
| Предельные форс-мажрные сроки | 3 мeс | 2 мес | 2мес | 3 мес | 4 мес | 3 мес |
| Базовая цена | $250/т | $2000/л | $20/бут | $160/т | $250/т | $1000/т |

Продолжение таблицы 1

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | B-7 | B-8 | B-9 | B-10 | B-11 | B-12 |
| Товар | Мука, 2000т, экспорт | Стальные листы нерж., 300т, экспорт | Абрикосов. пюре, 50т, импорт | Говядина,  400 т, импорт | Мужские костюмы, 500 шт, импорт | Этиловый спирт, 2000т, экспорт |
| Условия поставки | FCA | DAP | CPT | EXW | CIP | DAT |
| Условия оплаты | Банковский перевод | Вексель | Банковский перевод | Чек | Вексель | Банковский перевод |
| Сроки рекламаций и их рассмотрения | 5 дн, 5 дн | 7 дн, 7 дн | 10 дн, 10 дн | 5 дн, 5 дн | 5 дн, 10 дн | 10дн, 10 дн |
| Предельные форс-мажрные сроки | 4 мeс | 4 мес | 1мес | 2 мес | 3 мес | 3 мес |
| Базовая цена | $300/т | $4000/т | $950/т | $5000/т | $150/шт | $2600/т |

Продолжение таблицы 1

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | B-13 | B-14 | B-15 | B-16 | B-17 | B-18 |
| Товар | Пшеница, 5000т, экспорт | Электродвигатели., 50 шт, импорт | Бумага формата А4 в коробках, 1000 шт., импорт | Целлюлоза,  100 т, экспорт | Бананы, 300 т, импорт | Каучук, 50т, экспорт |
| Условия поставки | CPT | FCA | FCA | DDP | CIP | FAS |
| Условия оплаты | Вексель | Вексель | Чек | Чек | Вексель | Банковский перевод |
| Сроки рекламаций и их рассмотрения | 5 дн, 5 дн | 7 дн, 7 дн | 10 дн, 10 дн | 5 дн, 5 дн | 5 дн, 10 дн | 10дн, 10 дн |
| Предельные форс-мажрные сроки | 4 мeс | 4 мес | 1мес | 2 мес | 3 мес | 3 мес |
| Базовая цена | $100/т | $2000/шт | $10/шт | $200/т | $700/т | $1300/т |

1. На основании исходных данных по условиям транспортировки распределить в таблице расходы между Продавцом (*«Э»* - экспортер) и Покупателем (*«И»* - импортер).

Таблица 2

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Условия транспортировки по INCOTERMS 2010 | |  |
|  | Виды расходов | Кто несет |
| 1 | Проверка товара перед поставкой по количеству и качеству |  |
| 2 | Оформление экспортной лицензии |  |
| 3 | Упаковка и маркировка товара |  |
| 4 | Заключение договора с перевозчиком |  |
| 5 | Страхование при транспортировке |  |
| 6 | Погрузка товара в транспортное средство |  |
| 7 | Оплата экспортных пошлин |  |
| 8 | Покрытие убытков в случае повреждения и утраты груза |  |
| 9 | Оформление импортной лицензии |  |
| 10 | Оплата импортных пошлин |  |
| 11 | Выгрузка товара из транспортного средства |  |

1. По базовой стоимости, заданной в таблице 1, с учетом задания в табл. 3, рассчитать окончательную цену и стоимость контракта.

Таблица 3

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Исходные данные | Об-озн. | Вариант 1 | Вариант 2 | Вариант 3 | Вариант 4 | Вариант 5 | Вариант  6 |
| Коэффициент торможения | А | 0,10 | 0,15 | 0,10 | 0,12 | 0,18 | 0,20 |
| **Материалы** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | B | 24 | 56 | 38 | 25 | 19 | 29 |
| Индекс при заключении контракта | M0 | 100 | 112 | 98 | 87 | 101 | 87 |
| Индекс при поставке | M1 | 108 | 114 | 126 | 118 | 104 | 95 |
| **Рабочая сила** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | D | 46 | 18 | 9 | 25 | 22 | 14 |
| Индекс при заключении контракта | N0 | 94 | 102 | 109 | 87 | 102 | 87 |
| Индекс при поставке | N1 | 96 | 105 | 124 | 104 | 104 | 93 |
| **Энергоносители** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены % | E | 14 | 8 | 24 | 19 | 39 | 26 |
| Индекс при заключении контракта | P0 | 165 | 148 | 163 | 112 | 126 | 118 |
| Индекс при поставке | P1 | 167 | 149 | 183 | 116 | 123 | 121 |
| **Транспортные расходы** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены % | F | 8 | 14 | 18 | 15 | 11 | 16 |
| Индекс при заключении контракта | R0 | 100 | 107 | 138 | 132 | 109 | 122 |
| Индекс при поставке | R1 | 102 | 114 | 124 | 142 | 106 | 131 |
| Срок исполнения контракта, мес. | T | 8 | 10 | 24 | 12 | 9 | 14 |
| **Инфляция**, проц/год | In | 8,9% | 14,0% | 9,2% | 12,5% | 11,0% | 9,6% |

Продолжение таблицы 3

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Исходные данные | Об-озн. | Вариант 7 | Вариант 8 | Вариант 9 | Вариант 10 | Вариант 11 | Вариант 12 |
| Коэффициент торможения | А | 0,12 | 0,18 | 0,13 | 0,15 | 0,10 | 0,19 |
| **Материалы** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | B | 35 | 44 | 28 | 31 | 28 | 38 |
| Индекс при заключении контракта | M0 | 105 | 102 | 100 | 95 | 108 | 89 |
| Индекс при поставке | M1 | 114 | 106 | 121 | 116 | 116 | 101 |
| **Рабочая сила** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | D | 31 | 25 | 35 | 28 | 31 | 26 |
| Индекс при заключении контракта | N0 | 100 | 98 | 99 | 102 | 101 | 96 |
| Индекс при поставке | N1 | 112 | 104 | 116 | 114 | 109 | 95 |
| Энергоносители |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | E | 22 | 15 | 22 | 27 | 25 | 19 |
| Индекс при заключении контракта | P0 | 147 | 134 | 127 | 109 | 122 | 116 |
| Индекс при поставке | P1 | 167 | 152 | 151 | 128 | 131 | 121 |
| **Транспортные расходы** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | F | 12 | 16 | 15 | 14 | 16 | 17 |
| Индекс при заключении контракта | R0 | 100 | 104 | 129 | 119 | 114 | 122 |
| Индекс при поставке | R1 | 106 | 112 | 131 | 126 | 109 | 136 |
| Срок исполнения контракта, мес. | T | 18 | 8 | 22 | 9 | 12 | 16 |
| **Инфляция**, проц/год | In | 12,5% | 10,3% | 9,2% | 9,0% | 11,5% | 8,1% |

Продолжение таблицы 3

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Исходные данные | Об-озн. | Вариант 13 | Вариант 14 | Вариант 15 | Вариант 16 | Вариант 17 | Вариант 18 |
| Коэффициент торможения | А | 0,15 | 0,12 | 0,20 | 0,18 | 0,15 | 0,19 |
| **Материалы** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | B | 33 | 46 | 25 | 33 | 26 | 39 |
| Индекс при заключении контракта | M0 | 94 | 102 | 109 | 87 | 102 | 87 |
| Индекс при поставке | M1 | 106 | 112 | 131 | 126 | 109 | 136 |
| **Рабочая сила** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | D | 33 | 23 | 38 | 26 | 33 | 25 |
| Индекс при заключении контракта | N0 | 100 | 98 | 99 | 102 | 101 | 96 |
| Индекс при поставке | N1 | 100 | 107 | 138 | 132 | 109 | 122 |
| Энергоносители |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | E | 27 | 10 | 27 | 32 | 20 | 14 |
| Индекс при заключении контракта | P0 | 105 | 102 | 100 | 95 | 108 | 89 |
| Индекс при поставке | P1 | 108 | 114 | 126 | 118 | 104 | 95 |
| **Транспортные расходы** |  |  |  |  |  |  |  |
| Доля в составе цены, % | F | 7 | 21 | 10 | 9 | 21 | 22 |
| Индекс при заключении контракта | R0 | 100 | 107 | 138 | 132 | 109 | 122 |
| Индекс при поставке | R1 | 114 | 106 | 121 | 116 | 116 | 101 |
| Срок исполнения контракта, мес. | T | 12 | 6 | 10 | 15 | 17 | 12 |
| **Инфляция**, проц/год | In | 8,5% | 6,3% | 12,2% | 14,0% | 7,5% | 5,1% |

Окончательная цена поставки определяется по базовой цене по следующей формуле:

С1=С0\*(A+B\*M1/M0+D\*N1/N0+E\*P1/P0+F\*R1/R0),

Где С1 и С0 – окончательная и базовая цена товара;

A – коэффициент торможения, устанавливается для основных средств в пределах 0,1-0,2 и отражает рост амортизационных отчислений по оборудованию, занятому в производстве;

B, D, E, F – доли материалов, рабочей силы, энергоносителей и транспортных расходов в базовой цене продукции;

M1 и M0 – индексы цен на материалы по базовой цене и в момент покупки поставщиком;

N1 и N0 – индексы цен на рабочую силу по базовой цене и в момент покупки поставщиком;

P1 и P0 – индексы цен на энергоносители по базовой цене и в момент покупки поставщиком;

R1 и R0 – индексы цен на транспортные услуги по базовой цене и в момент покупки поставщиком;

1. Определить цену этого же контракта на основе данных об инфляции за время его исполнения:

С1=С0\*(100+dI)/100,

где dI – прирост цен за время от подписания контракта до срока поставки.

1. Для предложенных в задании форм расчетов за товар привести схему финансовых взаимоотношений сторон, участвующих в исполнении контракта (Продавец, Банк Продавца, Покупатель и Банк Покупателя), в которой показать циркуляцию документооборота и последовательность финансовых процедур.
2. Составить текст внешнеторгового контракта, используя текст типового контракта и индивидуальное задание преподавателя.

**Типовой внешнеторговый контракт**

### КОНТРАКТ N\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_201\_\_\_г.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемый в дальнейшем Продавец, и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемый в дальнейшем Покупатель, заключили настоящий контракт о нижеследующем:

**1. Предмет контракта**

Продавец продал, а Покупатель купил на условиях \_\_\_\_ <населенный пункт> \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ в количестве, ассортименте в соответствии с техническими условиями, указанными в приложениях №№ 1, 2, ..., являющихся неотъемлемой частью настоящего контракта.

**2. Цена и общая сумма контракта**

Цены на товары устанавливаются в <валюта> и включают стоимость тары, упаковки и маркировки. Величина цены составляет \_\_\_\_\_\_\_\_ <валюта>, общая стоимость контракта \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ <валюта>.

**3. Сроки поставки**

Поставка товаров по настоящему контракту должна быть произведена в срок \_\_\_\_\_\_\_ месяца с даты его подписания.

Датой поставки считается дата коносамента и/или дата штемпеля на железнодорожной накладной.

**4. Качество товара**

Качество поставляемых изделий должно соответствовать техническим условиям, указанным в приложении №3.

**5. Упаковка и маркировка**

Тара и внутренняя упаковка должны обеспечивать полную сохранность и предохранять товар от повреждений при транспортировке всеми видами транспорта с учетом перевалок.

**6. Сдача и приемка товаров**

Товар считается сданным Продавцом и принятым Покупателем по качеству - согласно качеству, указанному в сертификате о качестве, выданном Продавцом.

По количеству – согласно количеству мест и весу, указанным в железнодорожной накладной или коносаменте.

**7. Рекламации**

Рекламации в отношении количества в случае внутритарной недостачи могут быть заявлены Покупателем Продавцу в течение \_\_\_\_\_ дней с момента поступления товара в порт назначения.

Содержание и обоснование рекламации должны быть подтверждены либо актом экспертизы, либо актом, составленным с участием незаинтересованной организации.

Продавец обязан рассмотреть полученную рекламацию в течение \_\_\_\_\_ дней, считая с даты получения. Если по истечении указанного срока от Продавца не последует ответа, рекламация считается признанной Продавцом.

Покупатель имеет право потребовать от Продавца заменить забракованный товар товаром хорошего качества.

Все транспортные и другие расходы, связанные с поставкой и возвратом дефектного товара, оплачиваются Продавцом.

**8. Арбитраж**

Все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего контракта или в связи с ним, подлежат рассмотрению, за исключением обращения сторон в общие суды, в арбитражный суд при Торгово-промышленной палате в г.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, в соответствии с Правилами производства дел в этом суде, решения которого являются окончательными и обязательными для обеих сторон.

**9. Форс-мажор**

При наступлении обстоятельств невозможности или частичного исполнения любой из сторон обязательств по настоящему контракту, а именно: пожара, стихийных бедствий, войны, военных операций любого характера, блокады, запрещений экспорта или импорта или других не зависящих от сторон обстоятельств срок исполнения обязательств отодвигается соразмерно времени, в течение которого будут действовать такие обстоятельства.

Если эти обстоятельства будут продолжаться более \_\_\_\_\_ месяцев, каждая из сторон будет иметь право отказаться от дальнейшего исполнения обязательств по контракту, и в этом случае ни одна из сторон не будет иметь права на возмещение другой стороной возможных убытков.

Сторона, для которой создалась невозможность исполнения обязательств по контракту, должна о наступлении и прекращении обстоятельств, препятствующих исполнению обязательств, немедленно извещать другую сторону.

Надлежащим доказательством наличия указанных выше обстоятельств и их продолжительности будут служить справки, выдаваемые соответственно Торговой палатой страны Продавца или Покупателя.

**10. Другие условия**

Все сборы (включая портовые и доковые), налоги и таможенные расходы на территории страны Продавца, связанные с выполнением настоящего контракта, оплачиваются Продавцом и за его счет.

Получение экспортных лицензий, если таковые потребуются, лежит на обязанности Продавца.

С момента подписания настоящего контракта все предыдущие переговоры и переписка по нему теряют силу.

Ни одна из сторон не вправе передать свои права и обязательства по контракту без письменного на то согласия другой стороны.

Всякие изменения и дополнения к настоящему контракту будут действительны лишь при условии, если они совершены в письменной форме и подписаны уполномоченными на то лицами обеих сторон.

Настоящий контракт составлен в двух экземплярах, причем оба экземпляра имеют одинаковую силу.

**11. Реквизиты и юридические адреса сторон**