

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

Протокол
Ученого совета института
экономики

№ 8 от 16.03.2017

УТВЕРЖДАЮ

Председатель
Ученого совета института
экономики



/Дубровский В.Ж./

(подпись)

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ
КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ
для студентов заочной формы обучения**

по дисциплине

ЛОГИСТИКА ВЭД

Направление подготовки
38.03.01 Экономика

Профиль подготовки
Логистика

Автор(ы) Ковалев В.Е., к.э.н., доцент, зав. кафедрой

Одобрена на заседании кафедры
Внешнеэкономической деятельности

Протокол № 5 от 7.03.2017

Зав. кафедрой

(подпись)

Ковалев В.Е.

(Фамилия И.О.)

Рекомендована УМК института
Экономики

Протокол № 4 от 16.03.2017

Председатель

(подпись)

Арбенина Т.И.

(Фамилия И.О.)

Екатеринбург
2017

Содержание

Введение	3
Раздел 1. Методические указания по выполнению контрольной работы.....	4
Раздел 2. Выбор варианта контрольной работы	6
Приложение А - Литература и источники, рекомендуемые кафедрой	9
Приложение Б - Образец оформления титульного листа	112
Приложение В - Образец оформления содержания работы	123
Приложение Г - Вопросы к зачету/экзамену по курсу.....	134
Приложение Д – Указания по решению задач.....	15
Приложение Е – Краткое содержание ИНКОТЕРМС 2010.....	167

Введение

Студенты, изучающие дисциплину «Логистика ВЭД», согласно учебному плану сдают экзамен или зачет по данному курсу. Допуском к этому итоговому контролю знаний является успешное выполнение контрольной работы и собеседование по ней.

Цель написания контрольной работы – выработка у студентов опыта самостоятельного получения углубленных знаний по одной из проблем (тем) курса «Логистика ВЭД». Выполнение контрольной работы имеет большое значение:

- во-первых, она закрепляет и углубляет знания студентов по изучаемой учебной дисциплине;

- во-вторых, приобщает студентов к самостоятельной творческой работе с экономической литературой; приучает находить в ней основные и дискуссионные положения, относящиеся к рассматриваемой проблеме; подбирать, обрабатывать и анализировать конкретный материал и на его основе делать обоснованные выводы;

- в-третьих, студент учится последовательно и экономически грамотно излагать свои мысли при анализе проблем, изложенных в научной литературе; связывать общие теоретические положения с конкретной действительностью;

- в-четвертых, студент приобретает опыт подготовки выступлений и докладов на семинарских занятиях, участия в дискуссиях и научных студенческих конференциях.

Кафедра Внешнеэкономической деятельности желает вам плодотворной работы в изучении дисциплины «Логистика ВЭД» и успешного выполнения контрольной работы.

Раздел 1. Методические указания по выполнению контрольной работы

Параллельно с освоением теоретического лекционного курса и обсуждением вопросов на практических занятиях каждый студент должен выполнить индивидуальное задание. Контрольная работа выполняется студентом самостоятельно и сдается в установленные кафедрой сроки (но не позднее дня сдачи зачета или экзамена по дисциплине). Тематика и варианты контрольных работ приведены ниже.

Студенту следует тщательно готовиться к выполнению контрольной работы. Положительный результат будет получен, если студент систематически посещает лекции, активно участвует в работе на семинарских занятиях, самостоятельно работает по программе курса. Успешное выполнение контрольной работы во многом зависит от правильной организации ее подготовки и написания, а также соблюдения основных требований, которые к ней предъявляются.

Основные этапы работы студента над контрольной работой:

- 1) подбор и изучение литературы по теме работы;
- 2) написание работы по предложенному плану;
- 3) оформление контрольной работы в целом;
- 4) проверка контрольной работе и подготовка к зачету/экзамену.

Остановимся подробнее на перечисленных этапах.

1-ый этап: Подбор и изучение литературы по теме работы.

Начинать работу нужно с подбора необходимой научной литературы по соответствующей теме. В первую очередь, это должны быть учебники и учебные пособия. Придерживайтесь списка рекомендуемой кафедрой литературы, так как он соответствует программе курса.

Наряду с учебниками при написании контрольной работы можно пользоваться и периодическими изданиями, так как они необходимы для анализа современных экономических процессов. Публикуемые в периодической печати статьи и сообщения содержат четко и профессионально скомпонованный теоретический материал, отличаются оперативностью информации, обилием новых фактов и цифровых данных. При изучении материалов периодики обращайтесь внимание на последние события, используйте актуальные фактические данные и статистические обзоры.

Список основной и дополнительной литературы, рекомендованной кафедрой, приведен в Приложении А. Вся рекомендуемая литература имеется в библиотеке на абонементе или в читальном зале. Кроме того в Приложении А приведен список ресурсов Интернет и изданий периодической печати.

2-ой этап: Написание контрольной работы по предложенной теме.

После изучения подобранной литературы можно начинать выполнение контрольной работы.

Контрольная работа состоит из двух частей:

первая часть (индивидуальная текстовая часть) – раскрытие одной из предложенных тем курса (по вариантам);

вторая часть (общая часть) – решение практических задач.

Контрольная работа пишется строгим научным языком, не допускается использование бытовых речевых оборотов, разговорной речи, а также дословное

переписывание материала из литературных источников. Обязательным является использование современных аналитических и статистических материалов, Интернет-сайтов международных организаций и компаний и пр.

Текстовая часть работы должна содержать четкий и развернутый ответ на теоретический вопрос. Следует раскрыть сущность рассматриваемых экономических категорий или явлений. По мере необходимости текстовый материал дополняется графиками, формулами и таблицами. Целесообразно показать особенности того или иного явления в современных условиях (для этого используйте статьи из периодических изданий). *Объем текстовой части в зависимости от вопросов может занимать до 10-15 страниц.*

3-ий этап: Оформление контрольной работы.

Контрольная работа должна быть определенным образом оформлена. Работа выполняется на компьютере, на стандартных листах А4, шрифтом Times New Roman, 14 через 1,5 интервала, выравнивание основного текста по ширине. Работу следует сброшюровать.

На титульном листе (Приложение Б) обязательно указываются: дисциплина, название темы, ФИО преподавателя, ФИО студента, факультет, группа, специальность. Далее следует содержание (план) работы (Приложение В) и ее основная часть. Перед выполнением каждой части контрольной работы нужно полностью воспроизвести текст задания.

В конце работы приводится список использованных источников. Обратите внимание на его правильное библиографическое описание. Список использованных источников начинается с указания монографий и учебников в алфавитном порядке авторов или названий работ. Затем указываются статьи из периодических изданий. В завершении приводятся ресурсы Интернет.

4-ый этап: Проверка контрольной работы и допуск к зачету/экзамену.

Выполненная работа сдается **на кафедру** преподавателю или лаборанту. Срок рецензирования – 2 недели с момента сдачи преподавателю.

Проверив работу, преподаватель в рецензии проставляет оценку «зачет» или «незачет», а также отмечает ее недостатки (при наличии). Оценка «зачтено» предполагает, что студент допускается до сдачи зачета или экзамена по дисциплине¹.

К экзамену/зачету студент должен освоить все темы программы курса. Примерный перечень вопросов к зачету/экзамену представлен в Приложении Г. Экзаменационный билет содержит 2 вопроса по темам курса, на которые студент должен ответить. Поскольку темы дисциплины взаимосвязаны, студент должен быть готов и к ответу на сопряженные и другие дополнительные вопросы. Поэтому при подготовке к экзамену/зачету тщательно проработайте лекционный и учебный материал и, если возникают какие-либо затруднения, – обратитесь за консультацией к преподавателю (и сделать это нужно до собеседования).

Раздел 2. Выбор варианта контрольной работы

Контрольная работа состоит из двух частей:

¹ По решению преподавателя устный экзамен/зачет может быть заменен на письменный (в т.ч. и в тестовой форме).

1. первая часть (индивидуальная текстовая часть) – раскрытие одной из предложенных тем курса (по вариантам);

2. вторая часть (общая часть) – решение практической задачи (кейс-стади).

а) Методические указания по выполнению студентом первой части работы

Первая часть работы пишется по следующим предложенным темам (на выбор студента). При этом не допускается полного совпадения в выборе темы исследования в одной студенческой группе!

Варианты тем студенческих работ:

1. Основные условия Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года.

2. Сущность и методы осуществления экспортно-импортных операций.

3. Процедура подготовки экспортной сделки.

4. Процедура подготовки импортной сделки.

5. Проведение предварительных переговоров.

6. Способы заключения контрактов купли-продажи.

7. Типовые контракты в международной торговле.

8. Условие количества в контрактах купли-продажи.

9. Условие качества в контрактах купли-продажи.

10. Условие срока и даты поставки в контрактах купли-продажи.

11. Базисные условия поставки в контрактах купли-продажи.

12. Условие цены в контрактах купли-продажи.

13. Условие платежа в контрактах купли-продажи.

14. Условие сдачи приемки в контрактах купли-продажи.

15. Рекламации и порядок их предъявления.

16. Условие гарантии в контрактах купли-продажи.

17. Оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы (форс-мажор).

18. Экспортные и импортные лицензии, порядок их получения.

19. Виды контрактов купли-продажи.

20. Виды контрактов купли-продажи с использованием посредников.

21. Особенности контрактов на комплексное оборудование.

22. Долгосрочные контракты на сырье и полуфабрикаты.

23. Требования к упаковке товаров.

24. Требования к маркировке товаров.

25. Документация по обеспечению производства экспортного товара и подготовке товара к отгрузке.

26. Коммерческие документы.

27. Страховые документы.

28. Значение и содержание «Инкотермс – 2000/2010».

29. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.

30. Компенсационные сделки на коммерческой основе.

б) Методические указания по выполнению студентом второй части работы (решение кейса)

Данная часть является общей для всех студентов и предполагает решение задач по курсу. Решение задач должно быть представлено в письменном виде отдельным разделом контрольной работы. Текст задач должен быть воспроизведен полностью. Все расчеты должны быть прокомментированы студентом.

РАСЧЕТНО-ГРАФИЧЕСКАЯ РАБОТА (РЕШЕНИЕ КОМПЛЕКСНОЙ КЕЙС-СТАДИ)

Задание на оформление конкурентного листа по импорту красителя для химической промышленности

Покупатель и грузополучатель:

ПО «Синтез», г. Дзержинск, Нижегородская обл.

Количество: 17 т; Срок поставки: IV квартал 201__ года

ПО «Синтез» занимается производством продукции из пластмассы. Для изготовления одного изделия предприятию требуется 250 гр. красителя. Предполагается, что доля затрат на краситель в общей себестоимости продукции в IV квартале 201__ года не должна превышать 15%. Себестоимость производства одного пластмассового изделия в IV квартале ожидается на уровне 49 рублей.

Таможенная пошлина на краситель установлена на уровне 3%. НДС составляет 18%. *Коммерческие предложения зарубежных фирм (Инкотермс 2010):*

- 1) ENI (Италия): 540 евро/т (FCA Виченца); аккредитив;
- 2) BASF (Германия): 630 евро/т (CIP Москва); банковский перевод: 70% предоплата, 30% в течение 30 дней с даты поставки;
- 3) Sogo S.A. (Франция): 605 евро/т (Франко-граница продавца); аккредитив; при поставке партии товара свыше 10 т предоставляется скидка в размере 3%;
- 4) U. K. DMA (Великобритания): 540 ф. ст./т (FCA Бирмингем); банковский перевод: 100% предоплата;
- 5) LDP (Индия): 535 долл./т (FOB Бомбей); аккредитив или инкассо;
- 6) Mondex (Китай): 560 долл./т (DAP Забайкальск); банковский перевод: 60% предоплата, 40% в течение 30 дней с даты поставки;

Курсы валют: английский фунт – 49,40 руб., американский доллар – 29,80 руб., евро – 38,60 руб.

Транспортные расходы оцениваются следующим образом:

- 1) Доставка груза из Италии автомобильным транспортом:

Виченца – Дзержинск: 17% от контрактной стоимости. Доля транспортных издержек на участке: Виченца – автомобильный пункт погранперехода на границе Белоруссии (России): 60% от общего объема затрат.

- 2) Доставка груза из Германии автомобильным транспортом:

Транспортные издержки до автомобильного пункта погранперехода на границе Белоруссии (России) составляют: 20 евро/т (доля расходов по доставке товара до места ввоза на таможенную территорию Российской Федерации в общей сумме транспортных издержек может быть подтверждена немецкой стороной документально). Транспортные издержки на участке: автомобильный пункт погранперехода на границе Белоруссии (России) – Москва: 30 евро/т. Транспортные издержки на участке: Москва – Дзержинск: 18 евро/т.

- 3) Доставка груза из Франции автомобильным транспортом:

Автомобильный пункт погранперехода на границе Франции – Дзержинск: 14% от контрактной стоимости. Доля транспортных издержек на участке: Автомобильный

пункт погранперехода на границе Франции – автомобильный пункт погранперехода на границе Белоруссии (России): 60% от общего объема затрат.

4) Доставка груза из Великобритании авиатранспортом: Бирмингем – Москва: 115 евро/т; Далее автомобилем по маршруту Москва – Дзержинск: 18 евро/т.

5) Доставка груза из Индии морским транспортом:

Перевозка груза по маршруту Бомбей – Новороссийск: 65 долл./т

Далее автомобилем по маршруту Новороссийск – Дзержинск: 35 долл./т

6) Доставка груза из Китая железнодорожным транспортом:

Перевозка груза по маршруту: ст. Гирич – ст. Забайкальск: 50 долл./т,

ст. Забайкальск – ст. Дзержинск: 75 долл./т

Издержки, связанные со страхованием груза:

В случае заключения контракта на поставку красителя из Индии и Китая, российская сторона предполагает оформить страховой полис на сумму фактурной стоимости партии. При поставке из Индии размер страховой премии может составить до 0,25%, из Китая – до 0,18%.

Задание:

1) Составить конкурентный лист с использованием расчетов потенциальных издержек отечественного хозяйствующего субъекта при проведении импортной операции.

2) Подготовить заключение о том, какое из предложений является наиболее приемлемым.

3) Дать характеристику базисам поставки, предлагаемым потенциальными контрагентами: переход рисков, распределение транспортных расходов.

4) Сделать графическую интерпретацию полученных результатов.

5) Дать характеристику условиям платежа, предлагаемым потенциальными контрагентами.

Примечание:

Задание выполняется студентом в письменном виде.

Все расчеты и комментарии должны быть приведены полностью.

Необходимые формулы и пояснение для решения задачи приведены в Приложении Д и Приложении Е.

Приложение А - Литература и источники, рекомендуемые кафедрой

Основная литература

1. Основы внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации [Текст] : учебное пособие для студентов, обучающихся по специальности "Мировая экономика" / [С. Н. Блудова [и др.] ; под общ. ред. С. В. Рязанцева. - Москва : КноРус, 2016. - 195 с. 11экз.
2. Гуреева, М. А. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс] : Учебное пособие / М. А. Гуреева. - Москва : ФОРУМ: ИНФРА-М, 2016. - 288 с. <http://znanium.com/go.php?id=515506>
3. Ткаченко, М. Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Текст] : учебное пособие для обучающихся по программам высшего образования по специальности 38.05.02 (036401.65) "Таможенное дело" / М. Ф. Ткаченко, И. И. Шатская. - Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2016. - 231 с. 5экз.
4. Международное торговое дело [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080301 "Коммерция (Торговое дело)" и направлению 10070062 "Торговое дело" / [Т. Н. Васильева [и др.] ; под ред. О. И. Дегтяревой. - Москва : Магистр: ИНФРА-М, 2015. - 608 с. <http://znanium.com/go.php?id=474523>
5. Борисова, Е. Н. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия [Текст] : учебное пособие : [в 2 ч.]. Ч. 2. - Екатеринбург : [Издательство УрГЭУ], 2015. - 208 с. <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/16/p486387.pdf> 50экз.
6. ИНКОТЕРМС. Международные правила толкования торговых терминов [Текст] : нормативный документ / Междунар. торговая палата. - Москва : ОМЕГА-Л, 2012. - 76 с. 12экз.
7. Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. М. Громова. - 2-е изд., испр. - Москва : Магистр: ИНФРА-М, 2015. - 144 с. <http://znanium.com/go.php?id=474005>
8. Покровская, В. В. Внешнеэкономическая деятельность [Текст] : учебник для бакалавриата и магистратуры: для студентов, обучающихся по специальности 060600 (080102) "Мировая экономика" / В. В. Покровская ; Высш. шк. экономики - Нац. исслед. ун-т. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юрайт, 2015. - 731 с. 7экз.
9. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс] : учебник / Е. П. Темнышова [и др.] ; ред. И. Н. Иванов ; Гос. ун-т упр. - Москва : ИНФРА-М, 2014. - 297 с. <http://znanium.com/go.php?id=453668>
10. Международное торговое дело [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080301 "Коммерция (Торговое дело)" и направлению 100700.62 "Торговое дело" / [Т. Н. Васильева [и др.] ; под ред. О. И. Дегтяревой ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (Ун-т) МИД России. - Москва : Магистр: ИНФРА-М, 2014. - 606 с. 2экз.
11. Борисова, Е. Н. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия [Текст] : учебное пособие : [в 2 ч.]. Ч. 1. - Екатеринбург : [Издательство УрГЭУ], 2014. - 215 с. <http://lib.usue.ru/resource/limit/ump/15/p483355.pdf> 50экз.

Периодические издания

1. «Внешнеэкономический бюллетень»
2. «Вопросы экономики»

3. «Мировая экономика и международные отношения»
4. «Российский внешнеэкономический вестник»
5. «Российский экономический журнал»
6. «Экономист»
7. «Эксперт»
8. «Эксперт Урал» и др.

Интернет-ресурсы

1. Аналитический портал права и таможни. Режим доступа: [http:// www.tamognia.ru](http://www.tamognia.ru)
2. Официальный сайт Всемирной торговой организации (ВТО). Режим доступа: <http://www.wto.org>
3. Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии. Режим доступа: <http://www.tsouz.ru/>
4. Официальный сайт журнала «Financial Times». Режим доступа: <http://www.ft.com>
5. Официальный сайт журнала «Экономист». Режим доступа: <http://www.economist.com>
6. Официальный сайт журнала «Эксперт». Режим доступа: <http://www.expert.ru>
7. Официальный сайт Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) (на англ. яз.). Режим доступа: [http:// www.unctad.org](http://www.unctad.org)
8. Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ. Режим доступа: <http://www.customs.ru>
9. Электронный портал Европейского союза (ЕС). Режим доступа: <http://europa.eu.int>
10. Электронный портал по форфейтинговым операциям. Режим доступа: <http://www.frft.ru/>
11. Официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии. Режим доступа: <http://www.tsouz.ru/>
12. Официальный сайт Федеральной Таможенной Службы РФ. Режим доступа: <http://customs.ru/>
13. Информационно-аналитический портал "Таможня.ру". Режим доступа: <http://www.tamognia.ru/>
14. Информационно-аналитический портал «Все о таможне». Режим доступа: <http://www.tks.ru/>
15. Информационно-аналитический портал «Виртуальная таможня». Режим доступа: <http://www.vch.ru/>
16. Информационно-правовая система «Консультант Плюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
17. Информационно-правовая система «Гарант». Режим доступа: <http://www.garant.ru/>

Приложение В - Образец оформления содержания работы

Содержание²

	Стр.
Введение ³	
Название содержательной части ⁴	
Решение задач по курсу	
Заключение ⁵	
Список использованных источников	
Приложения	

²Содержание работы включает введение; наименование всех разделов, подразделов, пунктов; заключение; список использованных источников; наименования приложений. Для каждого элемента работы указываются номера страниц, с которых они начинаются.

³Во введении необходимо кратко:

обосновать актуальность и значимость выбранной темы;

указать объект и предмет исследования;

определить цели и задачи;

отразить структуру работы.

⁴Содержательная часть работы должна быть разбита на главы и параграфы в соответствие с логикой изложения.

⁵В заключении приводятся основные выводы и резюмируются достигнутые результаты.

Приложение Г - Вопросы к зачету/экзамену по курсу «Логистика ВЭД»⁶

1. Основные условия Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года.
2. Сущность и методы осуществления экспортно-импортных операций.
3. Процедура подготовки экспортной сделки.
4. Процедура подготовки импортной сделки.
5. Проведение предварительных переговоров.
6. Способы заключения контрактов купли-продажи.
7. Типовые контракты в международной торговле.
8. Условие количества в контрактах купли-продажи.
9. Условие качества в контрактах купли-продажи.
10. Условие срока и даты поставки в контрактах купли-продажи.
11. Базисные условия поставки в контрактах купли-продажи.
12. Условие цены в контрактах купли-продажи.
13. Условие платежа в контрактах купли-продажи.
14. Условие сдачи приемки в контрактах купли-продажи.
15. Рекламации и порядок их предъявления.
16. Условие гарантии в контрактах купли-продажи.
17. Оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы (форс-мажор).
18. Экспортные и импортные лицензии, порядок их получения.
19. Виды контрактов купли-продажи.
20. Виды контрактов купли-продажи с использованием посредников.
21. Особенности контрактов на комплексное оборудование.
22. Долгосрочные контракты на сырье и полуфабрикаты.
23. Требования к упаковке товаров.
24. Требования к маркировке товаров.
25. Документация по обеспечению производства экспортного товара и подготовке товара к отгрузке.
26. Коммерческие документы.
27. Страховые документы.
28. Значение и содержание «Инкотермс – 2000/2010».
29. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.
30. Компенсационные сделки на коммерческой основе.

⁶ Преподаватель вправе изменять количество и структуру экзаменационных вопросов.

Приложение Д – Указания по решению задач

ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА/ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ

- **ввозная (импортная) таможенная пошлина:**
- **вывозная (экспортная) таможенная пошлина:**
- **транзитная пошлина.**

Структура ЕТТ ЕАЭС

ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНАЯ СТАВКА	БАЗОВАЯ СТАВКА ПОШЛИНЫ	МАКСИМАЛЬНАЯ СТАВКА (ДВОЙНАЯ БАЗА)
Колонка ставок для товаров, ввозимых из развивающихся стран и наименее развитых стран.	Колонка ставок для товаров, ввозимых из стран, в торговле с которыми у стран ЕАЭС есть РНБ.	Колонка ставок для товаров, ввозимых из стран, в торговле с которыми у стран ЕАЭС нет РНБ или неизвестна (не подтверждена) страна происхождения.
для РС – 75% от базы для НРС, стран ТС и СНГ – 0% от базы	для стран с РНБ - 100 % (база)	для стран без РНБ - 200 % от базы

Виды ставок:

Адвалорная (стоимостная) ставка таможенной пошлины устанавливается в процентах к таможенной стоимости облагаемого товара.

$$ТП = ТС * Садв$$

ТП – таможенная пошлина;

ТС – таможенная стоимость;

Садв – ставка адвалорной пошлины.

Специфическая ставка таможенной пошлины устанавливается в денежном выражении за определенную единицу облагаемых товаров.

$$ТП = Вм * Сспециф$$

ТП – таможенная пошлина;

Вм – количественная мера товара (шт, кг, м, ...);

Сспециф – ставка специфической пошлины (евро, дол.) за единицу товара.

Комбинированная ставка таможенной пошлины, включает в себя как стоимостные, так и количественные показатели перемещаемых товаров.

Исчисление производится в 3 этапа:

1. исчисляется пошлина по адвалорной ставке;
2. исчисляется пошлина по специфической ставке;
3. уплате подлежит **наибольшая** из полученных сумм!

Особые пошлины:

- **антидемпинговые** (дополнительные импортные пошлины, которыми облагаются товары, экспортируемые по ценам ниже нормальных цен мирового рынка или внутренних цен импортирующей страны);

- **компенсационные** (взимаются в случаях ввоза на таможенную территорию страны товаров, при производстве которых прямо или косвенно использовались субсидии, если это может нанести ущерб местным производителям);

- **специальные** (пошлины, которые вводятся в ответ на дискриминационные меры другого государства);

Ставки на **особые пошлины** устанавливаются как в % от ТС, так и в абсолютной сумме за количественную меру товара. Они также включаются в налогооблагаемую базу для расчета НДС и А. Ставка особой пошлины применяется **вместе с базовой**.

Сезонные пошлины:

Сезонные пошлины применяются в целях оперативного регулирования ввоза и вывоза отдельных товаров. При этом ставки таможенных пошлин, предусмотренные таможенным тарифом (ТТ), не применяются (**ставка – вместо базовой**).

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС)

Налоговая база НДС определяется как сумма таможенной стоимости товара, таможенной пошлины и акциза.

Расчет НДС:

$$\text{НДС} = (\text{ТС} + \text{ТП} + (\text{Тособ}) + (\text{А})) * \text{Сндс}$$

Сндс – ставка НДС;

ТП – таможенная пошлина;

Тособ – особая таможенная пошлина;

ТС – таможенная стоимость;

А – акциз.

АКЦИЗЫ

Расчет акцизов:

- **адвалорные акцизы**

$$\text{А} = (\text{ТС} + \text{ТП} + (\text{Тособ})) * \text{Садв}$$

ТС – таможенная стоимость;

ТП – таможенная пошлина;

Садв – ставка адвалорного акциза (% от налоговой базы);

Тособ – особая таможенная пошлина.

- **специфические акцизы**

$$\text{А} = \text{Вм} * \text{Сспециф}$$

Вм - количественная мера товара (шт, кг, м, ...);

Сспециф – ставка специфического акциза (руб.) за единицу товара.

- **комбинированные акцизы**, то есть учитывающие и объем, и стоимость подакцизного товара.

СБОРЫ ЗА ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

	Таможенная стоимость	Таможенный сбор / эл.декларирование
	ТС ≤ 200 000 руб.	500 руб. (375)
	200 000 руб. < ТС ≤ 450 000 руб.	1000 руб. (750)
	450 000 руб. < ТС ≤ 1 200 000 руб.	2000 руб. (1500)
	1 200 000 руб. < ТС ≤ 2 500 000 руб.	5500 руб. (4125)
	2 500 000 руб. < ТС ≤ 5 000 000 руб.	7500 руб. (5625)
	5 000 000 руб. < ТС ≤ 10 000 000 руб.	20 000 руб. (15000)
	ТС > 10 000 000 руб.	30 000 руб. (22500)

ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ

ТС (таможенная стоимость) = цена внешнеторгового контракта + дополнительные начисления - разрешительные вычеты.

Таможенная стоимость ввозимых товаров служит *налоговой базой* для расчета:

- таможенной пошлины по адвалорной ставке;

- НДС и акциза, взимаемых при ввозе товаров на таможенную территорию РФ;

- для определения суммы таможенного сбора за таможенное оформление товаров.

Цена реализации на внутреннем рынке:

$$\text{Цена партии} = \text{ТС} + \text{ТП} + (\text{Тособ}) + (\text{А}) + \text{Тсбор} + \text{НДС} + \text{Наценка}$$

$$\text{Цена единицы} = \text{Цена партии} / \text{количество штук}$$

Приложение Е – Краткое содержание ИНКОТЕРМС 2010

Таблица Е.1 - Содержание ИНКОТЕРМС 2010 (распределение обязанностей продавца и покупателя)

Инкотерм	Загрузка машины	Оформление экспорта	Доставка в порт экспорта	Разгрузка машины в порту экспорта	Погрузочные расходы в порту экспорта	Доставка в порт импорта	Разгрузочные расходы в порту импорта	Загрузка машины в порту импорта	Доставка на место назначения	Страхование	Оформление импорта	Импортные налоги
EXW	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	N/A	Покупатель	Покупатель
FCA	Продавец	Мiйjа	Мiйjа	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	N/A	Покупатель	Покупатель
FAS	Продавец	Мiйjа	Мiйjа	Мiйjа	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	N/A	Покупатель	Покупатель
FOB	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Покупатель	N/A	Покупатель	Покупатель
CFR	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	N/A	Покупатель	Покупатель
CIF	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	Покупатель	Продавец	Покупатель	Покупатель
DAT	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель	N/A	Покупатель	Покупатель
DAP	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	N/A	Покупатель	Покупатель
CPT	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	N/A	Покупатель	Покупатель
CIP	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Покупатель	Покупатель
DDP	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	Продавец	N/A	Продавец	Продавец

Таблица Е.2 - Содержание ИНКОТЕРМС 2000/ 2010

		ПРОДАВЕЦ										ПОКУПАТЕЛЬ										
		обязанность заключить договор перевозки										обязанность заключить договор страхования										
		риск потери или повреждения товара										расходы										
		продавец										покупатель										
		завод										таможенное оформление (экспорт)										
		погрузка										оплата наземной перевозки										
		перевозчик не погрузил										на причале в порту погрузки										
		на борту судна в порту погрузки										на борту судна в порту выгрузки										
		выгружен в порту назначения										оплата наземной доставки										
		терминал										пункт назначения										
		таможенное оформление (импорт)										на складе (не выгружен)										
ИНКОТЕРМС 2010	отгрузка	EXW											EX Works (... named place) Франко завод (...название места)									
		FCA	по просьбе и за счет покупателя										Free Carrier (... named place) Франко перевозчик (...название места)									
		FAS	продавец обязан оплатить все пошлины, налоги и сборы при экспорте										Free Alongside Ship (... named port of shipment) Франко борт судна (... название порта отгрузки)									
		FOB	продавец обязан оплатить все пошлины, налоги и сборы при экспорте										Free On Board (... named port of shipment) Франко борт (... название порта отгрузки)									
	основная перевозка не оплачена продавцом	CFR											Cost and Freight (... named port of destination) Стоимость и фрахт (... название порта назначения)									
		CIF											Cost, Insurance and Freight (... named port of destination) Стоимость, страхование и фрахт (... название порта назначения)									
		CIP											Carriage and Insurance Paid To (... named place of destination) Фрахтперевозка и страхование оплачены до (... название места назначения)									
		CPT											Carriage Paid To (... named place of destination) Фрахтперевозка оплачена до (... название места назначения)									
	доставка	DAT											Delivered At Terminal (... named terminal) Поставка на терминал (... название терминала)									
		DAP											Delivered At Point (... named point of destination) Поставка в пункте (... название пункта)									
		DDP											Delivered Duty Paid (... named place of destination) Поставка с оплатой пошлины (... название места назначения)									
		DDU											Delivered Duty Unpaid (... named place of destination) Поставка без оплаты пошлины (... название места назначения)									
	не действуют	DAF											Delivered At Frontier (... named place) Поставка до границы (... название места поставки)									
		DEQ											Delivered Ex Quay (... named port of destination) Поставка с причала (... название порта назначения)									
DES												Delivered Ex Ship (... named port of destination) Поставка с судна (... название порта назначения)										



Таблица Е.3 - Содержание ИНКОТЕРМС 2010 по группам торговых терминов

<i>Группа E -место отправки (Departure)</i>		
EXW	Ex Works (указанное место)	товар со склада продавца
<i>Группа F — Основная перевозка не оплачена (Main Carriage Unpaid)</i>		
FCA	Free Carrier (указанное место)	товар доставляется перевозчику заказчика
FAS	Free Alongside Ship (указан порт погрузки)	товар доставляется к кораблю заказчика
FOB	Free On Board (указан порт погрузки)	товар погружается на корабль заказчика
<i>Группа C — Основная перевозка оплачена (Main Carriage Paid)</i>		
CFR	Cost and Freight (указан порт назначения)	товар доставляется до порта заказчика (без выгрузки)
CIF	Cost, Insurance and Freight (указан порт назначения)	товар страхуется и доставляется до порта заказчика (без выгрузки)
CPT	Carriage Paid To (указано место назначения)	товар доставляется перевозчику заказчика в указанном месте назначения
CIP	Carriage and Insurance Paid to (указано место назначения)	товар страхуется и доставляется перевозчику заказчика в указанном месте назначения
<i>Группа D — Доставка (Arrival)</i>		
DAP	(Delivered at Place)	поставка в месте назначения
DAT	(Delivered at Terminal)	поставка на терминале, экспортные платежи лежат на продавце, а импортные на покупателе; терминал находится на границе, нужно указать название терминала
DDP	Delivered Duty Paid (указано место назначения)	товар доставляется заказчику, очищенный от пошлин и рисков

Инкотермс-2010

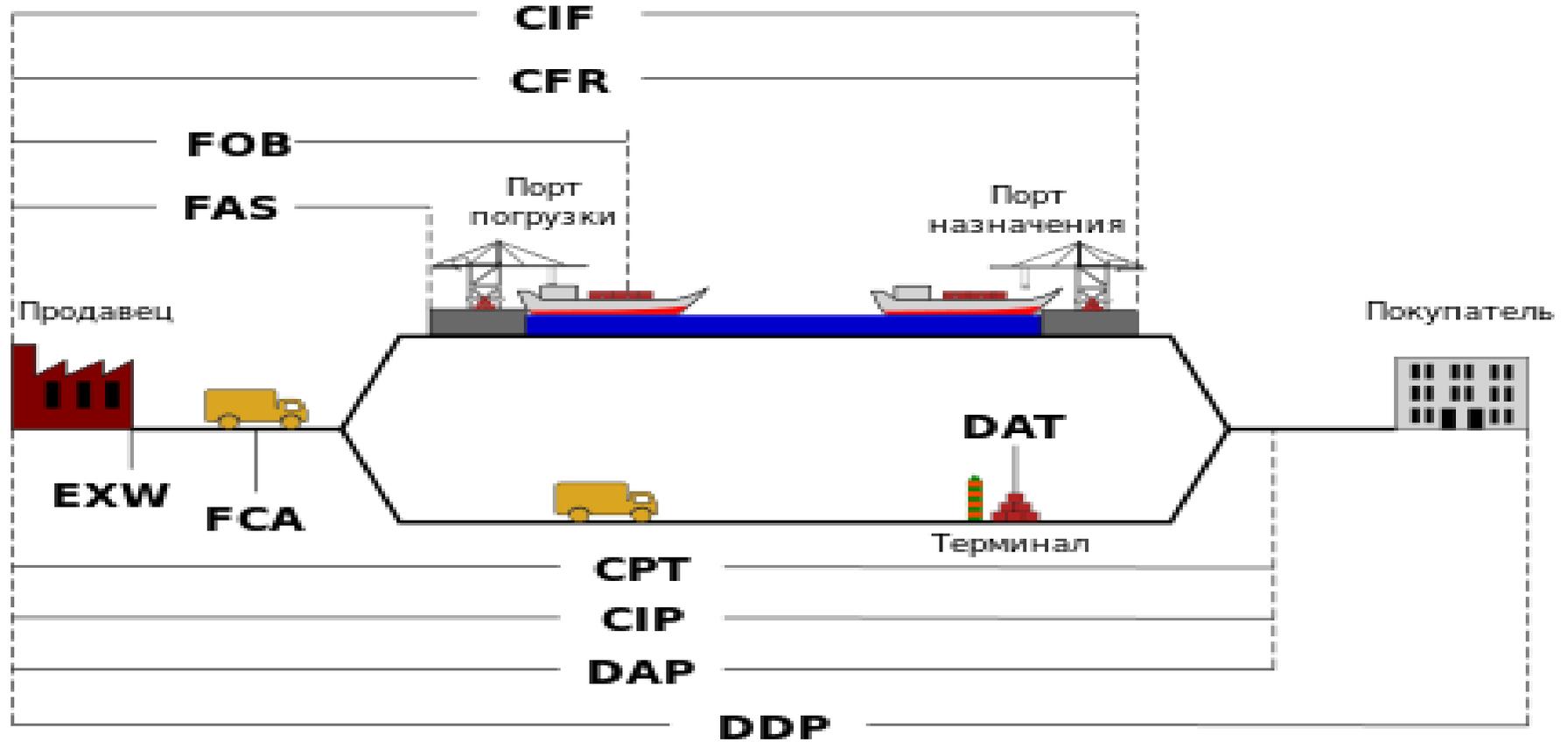


Рисунок Е.1 - Схема ИНКОТЕРМС 2010